

АУКЦИОННЫЙ ВЕСТНИК

ВСЕРОССИЙСКИЙ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

www.avestnik.ru

№ 561 (03.511) пятница, 11 марта 2022 г.

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ



Ждем ваших вопросов в периодическую рубрику «Навигатор корпоративных закупок», которую ведет Ольга Александровна Беляева, доктор юридических наук, главный научный сотрудник, заведующий кафедрой частноправовых дисциплин Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, профессор Российской академии наук.

Свои вопросы в рубрику направляйте на почту info@avestnik.ru



Антисанкционные меры в закупках. Краткий обзор Кирилл Кузнецов

2 стр.



Страна происхождения товара в заявке участника закупки на строительные работы (Закон № 44-ФЗ) Александр Евсташенков

3 стр.

Информационные сообщения о торгах

7-8 стр.



<http://avestnik.ru/>
<https://t.me/avestnik1>
<https://www.instagram.com/avestnik1/>

Что делать поставщику, который столкнулся с невозможностью исполнения своих обязательств по контракту



Олег Гурин,
главный редактор
журнала
ПРОГОСЗАКАЗ.РФ

Во-первых, нужно четко отграничить ситуации, когда исполнение контракта невозможно в принципе (например, вследствие прекращения поставок иностранных товаров в Российскую Федерацию), от ситуаций, когда исполнение контракта сделалось убыточным, но не невозможным (например, вследствие роста цен из-за валютного скачка). Во-вторых, набор возможностей может быть разным в зависимости от того, идет ли речь об уже заключенном или еще только заключаемом контракте.

I. Исполнение контракта невозможно

Ситуация 1. Вы выиграли аукцион, конкурс или запрос котировок. Контракт еще не заключен, но вы уже понимаете, что его исполнение *невозможно* вследствие вступления в силу международных санкций.

Проявление *невозможности* исполнения обязательств может быть различным, например:

- поставляемый по контракту (или используемый для выполнения работ, оказания услуг) товар больше не отгружается в Российскую Федерацию из-за международных санкций;
- невозможно произвести платеж за товар иностранному контрагенту, вследствие ограничительных мер, которым подверглась банковская система.

Как действовать:

- обратиться в региональную Торгово-промышленную палату с просьбой засвидетельствовать обстоятельство непреодолимой силы;
- уведомить заказчика о невозможности исполнения контракта вследствие действия обстоятельств непреодолимой силы и попросить его об отмене определения поставщика (подрядчика, исполнителя) на основании ч. 1 ст. 36 Закона № 44-ФЗ.

Торгово-промышленной палатой РФ разработано Положение о порядке свидетельствования обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор) [Приложение к постановлению Правления ТПП РФ от 23.12.2015 № 173-14], согласно которому к обстоятельствам непреодолимой силы (форс-мажору) относятся: стихийные бедствия (землетрясение, наводнение, ураган), пожар, массовые заболевания (эпидемии), забастовки, военные действия, террористические акты, диверсии, *ограничения перевозок, запретительные меры государств, запрет торговых операций, в том числе с отдельными странами, вследствие принятия международных санкций.*

Обращаем внимание, что вам нужно будет доказать прямую причинно-следственную связь между принятием международных санкций и невозможностью исполнения контракта.

Согласно ч. 1 ст. 36 Закона № 44-ФЗ, в случае возникновения обстоятельств непреодолимой силы, заказчик вправе отменить закупку в любой момент до заключения контракта.

Ситуация 2. Вы заключили контракт, однако его исполнение стало *невозможным* из-за международных санкций.

Как действовать:

- обратиться в региональную Торгово-промышленную палату с просьбой засвидетельствовать обстоятельство непреодолимой силы;
- уведомить заказчика о невозможности исполнения контракта вследствие действия обстоятельств непреодолимой силы (при этом обязательно нужно соблюдать порядок уведомления, предусмотренный контрактом).

После уведомления заказчика о действии обстоятельств непреодолимой силы возможны следующие сценарии:

- приостановление обязательств по контракту до тех пор, пока не прекратится действие обстоятельств непреодолимой силы (пени за просрочку в этом случае в этом случае не взыскивается);
- расторжение контракта по соглашению сторон в связи с невозможностью его исполнения (штраф в этом случае с поставщика не взыскивается).

Утверждение о том, что в случае неисполнения контракта вследствие непреодолимой силы неустойка с поставщика (подрядчика, исполнителя) не взыскивается, основывается на ч. 9 ст. 34 Закона № 44-ФЗ: «Сторона освобождается от уплаты неустойки (штрафа, пени), если докажет, что неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства, предусмотренного контрактом, произошло *вследствие непреодолимой силы* или по вине другой стороны».

Судебная практика подтверждает, что международные санкции относятся к числу обстоятельств непреодолимой силы.

Пример

Суд установил, что нарушение обществом сроков исполнения обязательств по государственному контракту явилось следствием введения правительственными актами Европейского Союза ограничений на оказание услуг и проведение работ, что в соответствии с п. 9 ст. 34 Закона № 44-ФЗ освобождает сторону контракта от уплаты неустойки [Решение АС г. Москвы от 04.08.2017 по делу № А40-39224/2017. Аналогичная позиция отражена и в решении АС г. Москвы от 21.12.2018 по делу № А40-42441/2018. Автор благодарит за представленные примеры А. В. Удалихина].

II. Исполнение контракта возможно, но в убыток

Ситуация 1. Вы выиграли аукцион, конкурс или запрос котировок. Контракт еще не заключен, но вы уже понимаете, что он *будет убыточным* из-за изменения курса валют.

Как действовать.

Незаключение контракта по результатам конкурентной процедуры влечет следующие неблагоприятные последствия:

- включение сведений о фирме, уклонившейся от заключения контракта, а также о ее учредителях и руководителях в реестр недобросовестных поставщиков (РНП) сроком на два года;
- потерю суммы обеспечения заявки.

Если вы не можете позволить, чтобы ваша фирма попала в РНП, придется заключить контракт, несмотря на его заведомую убыточность.

Для заключения контракта от вас **может** потребоваться обеспечение его исполнения. Если торги проводились для малого бизнеса, то можно обойти эту обязанность, предоставив заказчику информацию о реестровых номерах трех контрактов, исполненных в течение трех лет, предшествующих подаче заявки, без взыскания неустоек. Сумма исполненных обязательств по таким контрактам должна быть не ниже начальной (максимальной) цены контракта.

Если вам все же придется предоставлять обеспечение исполнения контракта, то тщательно изучите условия контракта перед тем, как принять решение о способе обеспечения его исполнения. Именно от условий контракта зависит, вернет ли вам заказчик обеспечение в случае неисполнения контракта или нет. Если контрактом предусмотрено, что в случае его неисполнения сумма обеспечения заказчиком не возвращается, то предпочтительнее будет предоставить независимую гарантию.

После заключения контракта попытайтесь договориться с заказчиком о расторжении контракта по соглашению сторон в связи с невозможностью его исполнения. Возможно, заказчик при этом потребует оплатить штраф за неисполнение контракта. Это придется сделать, т. к. данное требование является законным.

Если заказчик откажется расторгать контракт по соглашению сторон, то вам опять придется делать выбор:

- 1) невыполнение контракта, включение в РНП, взыскание штрафа за неисполнение контракта;
- 2) исполнение контракта в убыток во избежание включения в РНП.

Судебная практика прежних лет однозначно свидетельствует о том, что изменение курса валют не признается обстоятельством, дающим участнику закупки основание для безнаказанного уклонения от заключения контракта.

Пример

Победитель аукциона объяснил свой отказ от заключения контракта тем, что на момент проведения аукциона экономика затрат позволяла исполнить все контрактные обязательства по предложенной цене, однако, в связи с резким скачком валюты в период с 14 ноября по 8 декабря 2014 г., произошло резкое непредвиденное повышение стоимости валюты, исходя из чего производители оборудования подняли закупочные цены на комплектующие, а соответственно и на товар, в связи с чем стоимость контракта повысилась.

Правовая оценка суда: ссылки победителя аукциона на рост курса валют и увеличение, в связи с этим, стоимости контракта несостоятельны, т. к. эти обстоятельства чрезвычайными и непредотвратимыми не являются и не могут быть расценены как исключаящие ответственность участника закупки. Уклонение от заключения контракта является основанием для включения участника закупки в РНП [Постановление Четвертого ААС от 31.07.2015 по делу № А10-860/2015. См. также постановления Восьмого ААС от 24.09.2015 по делу № А46-2972/2015, Одиннадцатого ААС от 05.11.2015 по делу № А65-8570/2015. Обратные примеры есть, но встречаются реже: см. постановление Семнадцатого ААС от 09.10.2017 по делу № А60-20315/2017].

Ситуация 2. Контракт был заключен до 24 февраля 2022 г., однако после указанной даты исполнение контракта стало *убыточным* из-за изменения курса валют.

Как действовать. Рекомендации аналогичны тем, которые давались выше: попытайтесь уговорить заказчика расторгнуть контракт по соглашению сторон, даже если при этом придется заплатить штраф. Если заказчик откажется расторгать контракт по соглашению сторон, нужно будет выбирать между:

- 1) невыполнением контракта, включением в РНП, взысканием штрафа за неисполнение контракта;
- 2) исполнением контракта в убыток во избежание включения в РНП.

Изменение курса валют и превращение сделки в убыточную для поставщика (подрядчика, исполнителя) не признается обстоятельством, дающим ему право на односторонний отказ от исполнения принятых на себя по контракту обязательств.

Пример правовой оценки суда

Рост цен и изменение курса валют не может быть признано существенным изменением обстоятельств, являющихся условием для изменения спорного конт-

ракта на основании ст. 451 ГК РФ [Постановление Четырнадцатого ААС от 08.08.2016 по делу № А13-16513/2015].

Отметим, что все сказанное не касается контрактов на строительство, реконструкцию, капитальный ремонт объектов капитального строительства, выполнение работ по сохранению культурного наследия народов РФ, «строительство под ключ» и НИОКР. Для всех этих специальных случаев в ст. 95 Закона № 44-ФЗ предусматриваются самостоятельные механизмы изменения цены контракта, изложение которых не входит в задачи автора.

Подытожим сказанное в табличном виде:

Варианты	Контракт еще не заключен	Контракт уже заключен
Исполнение контракта невозможно	<ul style="list-style-type: none"> • засвидетельствовать обстоятельство непреодолимой силы в ТПП; • попросить заказчика об отмене закупки со ссылкой на обстоятельство непреодолимой силы. 	<ol style="list-style-type: none"> 1) засвидетельствовать обстоятельство непреодолимой силы в ТПП; 2) уведомить заказчика о невозможности исполнения контракта вследствие обстоятельств непреодолимой силы; 3) после уведомления заказчика о действии обстоятельств непреодолимой силы возможны: <ul style="list-style-type: none"> • приостановление обязательств по контракту на время действия обстоятельств непреодолимой силы; • расторжение контракта по соглашению сторон в связи с невозможностью его исполнения (без штрафа).
Исполнение контракта возможно, но в убыток	<ol style="list-style-type: none"> 1) рассмотреть возможность включения в РНП сведений о вашей фирме, ее учредителях и руководителях сроком на 2 года, а также потери обеспечения заявки в случае неподписания контракта; 2) если вышеуказанная возможность неприемлема, то заключить контракт, после чего: <ul style="list-style-type: none"> • попросить заказчика расторгнуть контракт по соглашению сторон (возможно, с выплатой штрафа); • исполнить контракт в убыток, чтобы избежать включения в РНП 	<ul style="list-style-type: none"> • попросить заказчика расторгнуть контракт по соглашению сторон (возможно, с выплатой штрафа); • исполнить контракт в убыток, чтобы избежать включения в РНП • если убытки запредельны, отказаться от исполнения контракта в связи с невозможностью его исполнения (помним, что в этом случае велик риск оказаться в РНП)

Антисанкционные меры в закупках. Краткий обзор

Кирилл Кузнецов,
эксперт-практик
в сфере закупок,
автор семинаров,
руководитель
Центра
эффективных
закупок
Tendery.ru

В условиях введения санкций и ограничений система государственных и государственно-корпоративных закупок, как и вся экономика государства, находится под мощным прессом. Отчасти, нивелировать эффект от такого враждебного воздействия призваны оперативные поправки в нормативно-правовой базе.

1. Постановления Правительства РФ от 06.03.2022 №301. Новые случаи неразмещения информации о государственно-корпоративных закупках в ЕИС.

Новым основанием неразмещения в ЕИС:

- сведений о закупке товаров, работ, услуг;
- информации о поставщике (подрядчике, исполнителе), с которым заключен договор;

является введение политических или экономических санкций и (или) введение мер ограничительного характера в отношении заказчика, осуществляющего закупку.

Также это применяется в отношении заказчиков, являющихся кредитными организациями, если санкции введены в отношении лиц, контролирующих кредитную организацию (т.е. лиц, осуществляющих в отношении кредитной организации контроль, определяемый в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, признанными на территории РФ).

Несмотря на лаконичность данного исключения, оно вызывает целый ряд вопросов в части применения на практике. Рассмотрим ключевые из них.

Кто именно попал под санкции? Единого перечня пока нет. Можно ориентироваться на неофициальные варианты, например, <https://ruscifra.ru/sankcii/>

Заказчик обязан не размещать указанные сведения или информацию? Обязан. Но непонятны последствия ошибочного размещения. Впрочем, тут ничего нового, по сравнению с ранее введенными исключениями в этой же части.

Можно ли не размещать сведения о «подсанкционном» поставщике «несанкционному заказчику»? Увы,

подобное не предусмотрено. Надеемся, пока, так как подобное «непрямое» раскрытие информации также вредно.

Как быть с учетом таких закупок в доле СМСП и квотировании? Тут явно требуется гармонизация указанного Постановления с другими (ПП-1352 о закупках с участием СМСП, ПП-2013 о минимальной доле российской продукции). Но на это время еще есть.

2. ФЗ от 08.03.22 №46-ФЗ (предусматривает комплекс мер)

Рассмотрим те из них, которые напрямую касаются сферы закупок.

1. Закупка у единственного поставщика.

1.1. Новые основания для закупки у ЕП (до 08.03.24)

1.1.1. Лекарственных препаратов, медицинских изделий и расходных материалов (п. 5.1 ч.1 ст.93), если:

1. закупка осуществляется в электронной форме государственной или муниципальной медицинской организацией;

2. товары произведены единственным на территории РФ или территориях иностранных государств, не вводивших в отношении РФ экономических санкций, производителем;

3. разрешение на осуществление закупки медицинской организацией установлено решением учредителя данной медицинской организации;

4. годовой объем таких закупок не должен превышать: в отношении лекарственных препаратов или расходных материалов 50 млн. руб., а в отношении медицинских изделий – 250 млн. руб.

1.1.2. Технических средств реабилитации и услуг ФСС РФ (п. 5.2 ч.1 ст.93) если:

1. закупка осуществляется в электронной форме;

2. они произведены (оказаны) на территории РФ или произведены на территориях иностранных государств, не вводивших в отношении РФ экономических санкций.

1.1.3. Лекарственных препаратов или медицинских изделий, которые не имеют российских аналогов (п.28.1 ч.1 ст.93):

1. производство которых осуществляется единственным производителем, происходящим из иностранного государства, не вводивших в отношении РФ экономических санкций;

2. у поставщика, включенного в реестр единственных поставщиков таких лекарственных препаратов и медицинских изделий.

Порядок ведения реестра устанавливается Правительством РФ.

1.2. Изменение пороговых значений.

Сумма закупки лекарственных препаратов, по решению врачебной комиссии (п.28 ч.1 ст.93), увеличена с 1 млн. руб. до 1,5 млн. руб.

1.3. Дополнительные случаи закупки у ЕП (до 31.12.2022 включительно).

Устанавливать дополнительные случаи осуществления закупок товаров, работ, услуг для государственных и (или) муниципальных нужд у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя), а также определять порядок осуществления закупок в таких случаях, вправе:

– Правительство РФ;

– Высший исполнительный орган государственной власти субъекта РФ – в целях обеспечения нужд соответствующего субъекта РФ.

Как отражать в плане-графике? Вероятно, как п.2 ч.1 ст.93.

2. Правительство РФ вправе принять решение об увеличении НМЦК и годового объема закупок в целях закупки отдельных наименований медицинских изделий, путем электронного запроса котировок (п.1 ч.10 ст. 24) – ПП-297.

3. Правительство РФ вправе установить случаи и порядок списания начисленных, но не списанных заказчиком сумм неустоек, в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств, предусмотренных контрактом (ч.9.1 ст.34).

4. По соглашению сторон допускается изменение существенных условий контракта, заключенного до 01.01.2023 (ч. 65.1 ст. 112), если при исполнении такого контракта возникли независящие от сторон контракта обстоятельства, влекущие невозможность его исполнения на основании решения:

– Правительства РФ;

– Высшего исполнительного органа государственной власти субъекта РФ;

– местной администрации;

(с соблюдением положений ч. 1.3 – 1.6 ст. 95).

ПП РФ от 06.03.2022 № 297 о НМЦК и годовом объеме закупок отдельных медицинских изделий электронным запросом котировок.

При закупке медицинских изделий в части:

– медицинского оборудования, расходных материалов к нему;

– технических средств реабилитации инвалидов (за исключением медицинских изделий одноразового применения, адсорбирующего белья, подушек, противопролежневых матрасов и подушек);

заказчик вправе проводить электронный запрос котировок, если НМЦК не превышает 50 млн. руб., годовой объем таких закупок не превышает 750 млн. руб. до 01.08.2022.

Но!

Помним о лотировании... (ПП-620). Проблема в наличии участников закупки (часто нет заявок). Нет плюсов, по сравнению с ЭА, по причине длительности предварительных согласований таких закупок.



Александр Евсташенков,
руководитель Экспертного центра
Института госзакупок

Заказчики и подрядчики, занятые в сфере закупок строительных работ, наверняка обратили внимание на изменения, которые произошли в Законе № 44-ФЗ с 1 января 2022 года. С указанной даты содержание заявки участника претерпело изменения: участник должен при подаче заявки указывать сведения о стране происхождения поставляемых товаров, если поставка таких товаров предусмотрена проектной документацией, типовой проектной документацией или сметой на капитальный ремонт. Указанное правило распространяется на любые конкурентные закупки, проводимые в соответствии с п. 8 ч. 1 ст. 33 Закона № 44-ФЗ, и предусмотрено ст. 43 Закона № 44-ФЗ.

В соответствии с ч. 2 ст. 43 Закона № 44-ФЗ, в заявку участника (в случае включения заказчиком, в соответствии с п. 8 ч. 1 ст. 33 Закона № 44-ФЗ, в качестве описания объекта закупки проектной документацией, типовой проектной

Страна происхождения товара в заявке участника закупки на строительные работы (Закон № 44-ФЗ)

документации или сметы на капитальный ремонт) не включается информация, предусмотренная пп. «а» и «г» п. 2 ч. 1 ст. 43 Закона № 44-ФЗ.

При этом пп. «б» п. 2 ч. 1 ст. 43 Закона № 44-ФЗ, предусматривающий предоставление сведений о стране происхождения поставляемого товара, в указанную норму не включен и, следовательно, сведения о стране должны быть предоставлены участником в заявке. Аналогичный подход Законом № 44-ФЗ применен в электронных конкурсах (см. п. 1 ч. 19 ст. 48 Закона № 44-ФЗ). Однако, ни одна из указанных норм не предусматривает предоставление участником сведений о характеристиках и товарном знаке (при наличии) товаров, предлагаемых к поставке при производстве строительных работ.

В отношении последнего участник просто соглашается со всеми требованиями заказчика по умолчанию.

Если проектная документация, типовая проектная документация или смета на капитальный ремонт предусматривает поставку товаров конкретных товарных знаков, то административная практика центрального аппарата ФАС России по данному вопросу за 2021 год (прим.: практика территориальных управлений ФАС России при этом не всегда соответствует практике центрального аппарата) однозначно говорит об обязанности заказчика предусматривать возможность поставки участником эквивалентных товаров, путем указания в описании объекта закупки слов «или эквивалент». То, что участник не имеет возможности предоставить сведения о характеристиках и

товарном знаке эквивалентных товаров непосредственно в заявке не исключает его право осуществить поставку эквивалентных товаров при исполнении контракта.

Иными словами, подавая заявку, участник соглашается со словами «или эквивалент», а не с товарными знаками из описания объекта закупки. Поэтому, если проектная документация, типовая проектная документация или смета на капитальный ремонт предусматривает поставку исключительно товаров зарубежных производителей, а участник, в качестве страны происхождения товара, с 1 января 2022 года укажет, что такой страной является, например, «Российская Федерация», то заявка такого участника не может быть отклонена (исключения будут возможны, если конкретное территориальное управление ФАС России будет придерживаться позиции, что включение, в качестве объекта закупки, проектной документации (с 1 января 2022 года не типовой проектной документации и не сметы на капитальный ремонт) является соблюдением заказчиком требований п. 1 ч. 1 ст. 31 Закона № 44-ФЗ).

Требование о предоставлении участником сведений о стране происхождения товара порождает, по мнению автора статьи, обязанность заказчика предусматривать в требованиях к содержанию и составу заявки участника перечень товаров, в отношении которых сведения о стране должны быть предоставлены.

Отсутствие такого перечня приведет к спорам о необходимости предоставления участником сведений о стране в отношении конкретного товара, а так-

же по отнесению такого товара к категории «поставляемых» или «используемых». В отношении последних заказчик не вправе в соответствии с Законом № 44-ФЗ устанавливать требования о предоставлении сведений о стране.

Поэтому, для исключения подлбных споров, наличие перечня поставляемых товаров в описании объекта закупки необходимо.

Однако, при формировании такого перечня, заказчик может столкнуться с новыми проблемами: проблемами применения актов об импортозамещении, если поставляемые товары из перечня попадут под действие запретов, ограничений допуска, условий допуска, установленных ст. 14 Закона № 44-ФЗ.

Если в 2021 году отдельные проверяющие на указанные закупки «закрывали глаза», т.к. применение актов об импортозамещении при осуществлении закупок строительных работ фактически было невозможно именно ввиду отсутствия в заявке сведений о стране происхождения товара, то с 1 января 2022 года такие сведения предоставляются и теперь нельзя сказать о том, что при осуществлении названных закупок акты об импортозамещении могут не применяться.

В связи с изложенным, автор статьи рекомендует разделять закупки строительных работ и закупки на поставку товаров даже в том случае, если соответствующая поставка предусмотрена проектной документацией.

Это позволит избежать рисков аннулирования проводимых процедур и обвинения заказчика в том, что он не применяет акты об импортозамещении. ■

В Челябинской области нашли нарушения в госзакупках на 2,8 млрд рублей У аудиторов возникли претензии к 80% проверенных контрактов

В Челябинской области с нарушениями оформили государственные контракты на 2,8 млрд рублей. Об этом сообщили в региональной Контрольно-счетной палате.

Аудиторы ведомства за прошедший год проверили 1,2 тыс. госконтрактов, и в абсолютном большинстве обнаружили нарушения: требования закона не учли при

проведении 81% попавших под проверку закупок. Самыми частными нарушениями оказались неправильное оформление документации и неверно определенная начальная цена контракта.

Кроме того, госструктуры принимали товары, не соответствующие оговоренным при закупке условиям, не заявляли претензии подрядчикам и нарушали сроки оплаты работ.

В Контрольно-счетной палате уточнили, что всего на госзакупки в Челябинской области за 2021 год потратили 73,9 млн рублей. Аудиторы за то же время почти на треть увеличили количество проверок.

Елена Колчина
chel.kp.ru

Госзаказ расходится с реальностью Строительные госконтракты расторгаются все чаще

В сфере строительного госзаказа по итогам 2021 года зафиксирована негативная динамика: количество заключенных контрактов вновь сократилось, а расторгнутых — выросло.

Такая ситуация вызвана несоответствием цен госзаказа рыночным.

Причины возникновения такого дисбаланса — скачки цен, не учитываемые жесткими условиями госконтрактов, и недостатки системы ценообразования в целом. Отчасти решить проблему может запланированный на третий квартал переход к ресурсно-индексному методу определения цен, однако необходимая для этого госинформационная система с данными о ресурсах пока далека от наполнения.

Количество заключенных госконтрактов в строительстве сокращается с каждым годом, сообщил вчера президент Национального объединения строителей (НОСТРОЙ) Антон Глушков. Если в 2019 году их было заключено около 220 тыс., то в 2020-м — 195 тыс., а в 2021-м — 193 тыс. Впрочем, в денежном выражении объем госзаказа, как следует из данных объединения, вырос до 3,9 млрд руб. против 3,4 млрд руб. двумя годами ранее.

Одновременно с сокращением числа заключенных выросло количество расторгнутых госконтрактов — с 33,6 тыс. в 2019 году до 38,4 тыс. в 2021-м.

Главная причина такой динамики — цены строительства для государства не соответствуют условиям рынка.

А эта проблема прежде всего связана с самой системой ценообразования, к которой прибавилось удорожание стройматериалов. По подсчетам НОСТРОЙ, в 2021 году металл подорожал вдвое, битум — на 43%, кирпич — на 38%. Подобная динамика сказывается на способности подрядчика выполнить госконтракт — его исполнение по жестко зафиксированным ценам может обернуться убытком.

В правительстве ранее отмечали, что даже крупные подрядчики стали отказываться от долгосрочных госконтрактов, в связи с чем был введен механизм увеличения цен контрактов, заключенных до конца 2021 года на сумму не менее 1 млн руб. Сейчас подтвержденный госэкспертизой объем такого удорожания оценивается в 100 млрд руб., однако реальные выплаты пока незначительны в силу длительности процедуры.

Для разрешения ситуации требуются системные меры — в частности, по пересмотру подхода к ценообразованию.

Эта работа ведется с 2015 года.

Изначально реформа предполагала переход от базисно-индексного метода к ресурсному, построенному на мониторинге рыночных цен на материалы и работы. Запуск реформы неоднократно переносился, в итоге было решено делать это постепенно, начав со смешанного, ресурсно-индексного метода. Переход к нему должен состояться к третьему кварталу этого года.

Впрочем, как показывает динамика наполнения данными информационной системы ценообразования в строительстве (ФГИС ЦС), эта работа еще далека от завершения.

В среднем, по данным НОСТРОЙ, она наполнена на 40–50% по подрядчикам и поставщикам, а по количеству позиций ценообразующих строительных ресурсов — на 3–4%.

Антон Глушков надеется, что за полгода систему все же удастся наполнить. Для этого уже предложен механизм «кнута и пряника», заключающийся во введении административной ответственности за непредоставление информации и использование в рамках госконтрактов только тех материалов, данные о которых содержатся в базе. Однако по всей стране, признал он, в этом году ФГИС ЦС запущена не будет, «но точно будут субъекты, которые смогут начать работать; другие на их примере будут подтягиваться».

Впрочем, как отметил президент ГК «Основа» Александр Ручьев, производители остаются незаинтересованными в предоставлении информации в систему — это не дает им никаких предпочтений, не влияет на сбыт продукции и лишь влечет дополнительные затраты. «Для нормализации ситуации необходимо доработать систему, учитывать как минимум изменение инфляции, сезонное колебание цен, а также затраты производителей на дистрибуцию своей продукции», — считает он. В Минстрое вчера не смогли прокомментировать этот вопрос.

Евгения Крючкова
kommersant.ru

Малый бизнес получит скидку за быструю уплату «картельного» штрафа

Совет Федерации на заседании 2 марта одобрил закон (№ 1193621-7), который разрешает малым и средним предприятиям платить только половину штрафа за нарушение антимонопольного законодательства, если они успеют сделать это в течение двадцати дней со дня вынесения постановления о наказании.

Поправки внесут в Кодекс об административных правонарушениях. Федеральный закон направлен на стимулирование добровольной уплаты административных штрафов за заключение соглашений, нарушающих антимонопольное законодательство, пояснила первый зампредела Комитета Совфеда по конституционному законодательству и госстроительству Ирина Рукавишникова.

«Законом предусматривается возможность уплаты половины суммы административного штрафа в случае привлечения к административной ответственности юридических лиц субъектов малого и среднего предпринимательства в том случае, если уплата произведена не позднее 20 дней со дня вынесения соответствующего постановления», — сказала сенатор в ходе пленарного заседания.

Спикер Совета Федерации Валентина Матвиенко назвала закон гуманной мерой для дисциплинированных налогоплательщиков и штрафников.

Источник:

Парламентская газета

Проект Федерального закона № 1193621-7 "О внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" (принят Государственной Думой РФ 16.02.2022)

Внести в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях (Собрание законодательства Российской Федерации, 2002, № 1, ст. 1; 2003, № 50, ст. 4847; 2005, № 19, ст. 1752; № 40, ст. 3986; 2007, № 31, ст. 4007; № 41, ст. 4845; 2009, № 23, ст. 2776; № 45, ст. 5267; 2010, № 1, ст. 1; № 30, ст. 4006; 2011, № 1, ст. 10; № 27, ст. 3873; № 29, ст. 4289; № 30, ст. 4573, 4574; № 50, ст. 7352; 2013, № 14, ст. 1657; № 30, ст. 4028; № 52, ст. 6948; 2014, № 11, ст. 1098; № 42, ст. 5615; № 48, ст. 6643; № 52, ст. 7548; 2015, № 10, ст. 1411; № 48, ст. 6711; № 51, ст. 7249;

2017, № 31, ст. 4785, 4813; 2018, № 32, ст. 5091; № 53, ст. 8439; 2020, № 26, ст. 3998, 4001; 2021, № 1, ст. 60; № 17, ст. 2884; № 24, ст. 4219, 4223) следующие изменения:

- 1) в части 1¹ статьи 29.10 слова "с частями 1³ и 1³⁻¹" заменить словами "с частями 1³-1³⁻²";
- 2) в части 2 статьи 31.2 слова "частями 1³ и 1³⁻¹" заменить словами "частями 1³-1³⁻²";
- 3) в статье 31.8:
 - а) в части 1 слова "частями 1³ и 1³⁻¹" заменить словами "частями 1³-1³⁻²";
 - б) в части 3 слова "частями 1³ и 1³⁻¹" заменить словами "частями 1³-1³⁻²";
- 4) в статье 32.2:
 - а) часть 1 после цифр "1³⁻¹" дополнить цифрами ", 1³⁻²";
 - б) дополнить частью 13-2 следующего содержания:

"1³⁻². При уплате административного штрафа юридическим лицом, являющимся субъектом малого или среднего предпринимательства, привлеченным к административной ответственности за совершение административного правонарушения, предусмотренного частями 1 — 4 статьи 14.32 настоящего Кодекса, не позднее двадцати дней со дня вынесения постановления о наложении административного штрафа административный штраф может быть уплачен в размере половины суммы наложенного административного штрафа. В случае, если копия постановления о назначении административного штрафа, направленная юридическому лицу, привлеченному к административной ответственности, по почте заказным почтовым отправлением, поступила в его адрес после истечения двадцати дней со дня вынесения такого постановления, указанный срок подлежит восстановлению судьей, органом, должностным лицом, вынесшими такое постановление, по ходатайству юридического лица, привлеченного к административной ответственности. Определение об отклонении указанного ходатайства может быть обжаловано в соответствии с правилами, установленными главой 30 настоящего Кодекса. В случае, если исполнение постановления о назначении административного штрафа было отсрочено либо рассрочено судьей, органом, должностным лицом, вынесшими постановление, административный штраф уплачивается в полном размере."

Президент
Российской Федерации
В. Путин

Информационный портал закупок

Проверки, закупки, кредиты и корпоративные процедуры: вступил в силу большой антикризисный закон

Для АО и ООО ввели на 2022 год послабления по корпоративным процедурам. Освободили IT-компании от плановых проверок.

Малому бизнесу и гражданам снова позволили уйти на кредитные каникулы. Упростили ряд госзакупок.

Рассмотрим важные аспекты масштабного закона.

Корпоративные процедуры

Если по итогам 2022 года стоимость чистых активов компании окажется ниже размера уставного капитала, ее освободят от необходимости уменьшить капитал до уровня не больше стоимости активов или ликвидироваться.

Напомним, эта обязанность возникает у АО и ООО, если такая ситуация с активами происходит хотя бы второй год подряд.

Совет директоров АО в 2022 году определит дату, до которой от акционеров будут принимать предложения включить вопросы в повестку дня годового общего собрания и выдвинуть кандидатов в органы компании.

Дату нужно установить не позже чем за 27 дней до такого собрания и указать ее в сообщении о его проведении. Уведомление нужно передать акционерам не позднее чем за 35 дней до собрания.

Ранее эти предложения поступали в АО не позднее 30 дней после того, как закончился отчетный год, если в уставе не закрепили более поздний срок.

Проверки

До 31 декабря 2024 года включительно запретили проводить плановые проверки аккредитованных IT-компаний по Закону о защите прав юрлиц и ИП.

В 2022 году правительство продолжит определять особенности организации и проведения госконтроля (надзора) и муниципального контроля по Закону о защите прав юрлиц и ИП, а также Закону о госконтроле. Речь идет, например, о возможности вводить мораторий на проверки и контрольно-надзорные мероприятия. Сейчас подобные особенности установлены для малого бизнеса.

Кредитные каникулы

Малый и средний бизнес из пострадавших отраслей, а также физлица могут по требованию, в частности, к банку или МФО получить максимум 6-месячную отсрочку платежей по кредитам или займам.

Обратиться за каникулами можно до 30 сентября 2022 года включительно. Право дали тем, кто заключил договор кредита или займа до 1 марта того же года. Возможность получили и те заемщики, которые ранее (до 30 сентября 2020 года) уже требовали предоставить кредитные каникулы.

В остальном правила о кредитных каникулах почти не изменились. Например, как и в 2020 году, ИП вместо приостановки платежей вправе вносить деньги в сниженном размере.

Госзакупки

С 8 марта два года государственные или муниципальные медорганизации могут приобретать лекарства, медизделия и расходные материалы у едпоставщика, если соблюдены такие условия:

- закупка электронная;
- товары изготавливает единственный производитель в РФ или в стране, которая не ввела санкции против России;

- учредитель медорганизации одобрил закупку;
- годовой объем закупок по такому основанию для лекарств или расходных материалов не превышает 50 млн руб., а для медизделий — 250 млн руб.

Максимальную цену закупки у едпоставщика лекарств по медпоказаниям увеличили на 500 тыс. руб. Ранее предельная сумма — 1 млн руб.

Лекарства и медизделия без отечественного аналога заказчики могут приобрести у едпоставщика из спецреестра. Положения о последнем утвердит правительство.

До конца года правительство и регионы могут определять дополнительные случаи и порядок закупок неконкурентным способом.

Сторонам дали право по согласию менять существенные условия контракта, который заключили до 1 января 2023 года, если из-за непредвиденных обстоятельств его нельзя исполнить. Одно из условий — должно быть решение правительства, высшего исполнительного органа региона или местной администрации.

Строительство

До 1 января 2023 года строительные СРО могут выдавать своим членам займы из средств компенсационного фонда обеспечения договорных обязательств. Правительство установит предельные размеры займов для одного члена СРО и процентов по ним, максимальные сроки выдачи денег, требования к заемщикам и т.д.

Общий объем займов не должен превысить половину средств фонда.

consultant.ru

Малому бизнесу предложили дать отсрочку по налогам

«Опора России» направила в правительство и Минэкономразвития предложения по мерам поддержки малого и среднего бизнеса (МСП) для второго пакета антикризисных мер (письмо есть у «Известий»).

Среди ключевых инициатив — отсрочка по уплате налогов до конца года, снятие ковидных ограничений для бизнеса, отмена курортного сбора, снижение штрафов для МСП и законодательное ограничение разницы между курсами покупки и продажи валюты.

Предложения «Опоры» разделены на пять блоков: финансовые меры, поддержка внешнеэкономической деятельности, снижение административного давления, уменьшение фискальной нагрузки и госзакупки.

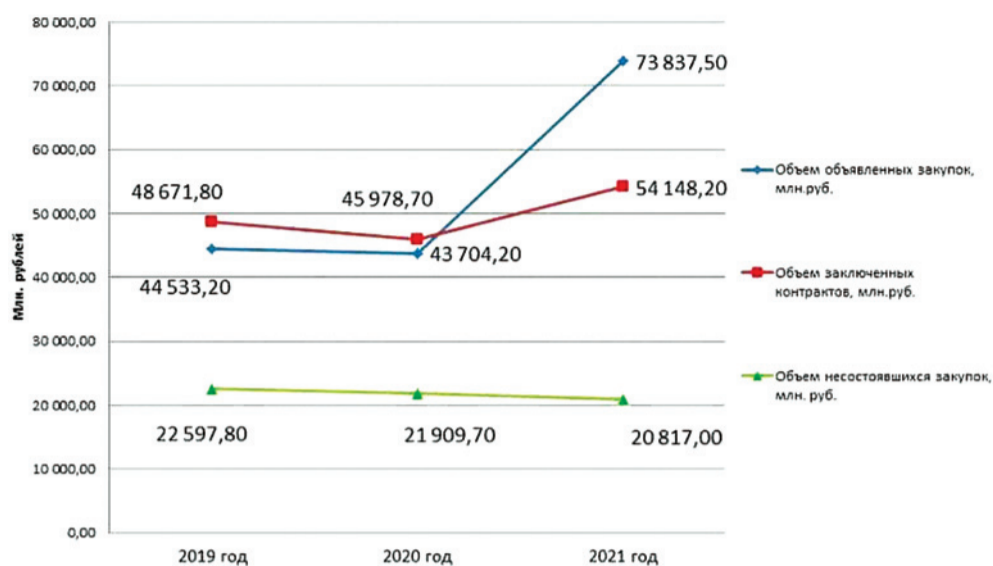
В числе других инициатив — мораторий на банкротство юрлиц и ИП, продление сроков микрозаймов для МСП до пяти лет, реструктуризация лизинговых, продление программы «детского туристического кэшбека» на 2022 год, а также повышение порогов применения упрощенной и патентной систем налогообложения.

Кроме того, предлагается установить плоскую шкалу страховых взносов для МСП в размере 15 и полностью исключить их в отношении работающих пенсионеров.

Дополнительные меры поддержки бизнеса, которые могут войти во второй пакет антикризисных мер, будут обсуждаться с кабинетом 9–10 марта, уточнил «Известиям» президент «Опоры России» Александр Калинин.

iz.ru

Динамика основных показателей государственных закупок за 3 года



За 2021 года общий объем госзакупок в регионе составил 73,9 млрд. рублей.

КСП в 2021 году проведено 26 контрольных мероприятий, в рамках которых, проверялась закупочная деятельность объектов аудита, что на 30% больше чем в 2020 году.

Осуществлена проверка в отношении 175 объектов аудита, проверено 1200 контрактов на общую сумму 3,4 млрд. рублей, при этом нарушения выявлены в 701 контракте на общую сумму 2,8 млрд. рублей (81,2%).

Наиболее типичные нарушения:

- несоблюдение требований к содержанию документации о закупке;
- нарушение при обосновании и определении НМЦК;
- нарушение срока оплаты;
- принятие товаров несоответствующих условиям контракта;
- отсутствие претензионной работы.

В целях профилактики:

- государственным заказчикам направлены предложения по устранению выявленных недостатков;
- подготовлен бесплатный обучающий онлайн курс «Госзакупки» на платформе Stepik.

glasnarod.ru

Югра увеличит объем госзакупок у малого бизнеса до 35% и введет экспортный кешбэк в 5%

В регионе также уделяет внимание проектам с иностранным участием и разработают шаги по импортозамещению.

Власти Ханты-Мансийского автономного округа (ХМАО) увеличат объем госзакупок у малого и среднего предпринимательства (МСП) и социально ориентированных некоммерческих организаций (СОНКО) с 25% до 35% и начнут предоставлять экспортный кешбэк в 5% от общей суммы договора.

Также будут действовать арендные каникулы по государственному и муниципальному имуществу, сообщил в пятницу в своем аккаунте в Instagram директор департамента экономического развития – заместитель губернатора Югры Роман Генкель.

"Прорабатываем меры по устойчивости экономики региона. Расскажу о направлениях, которые в фокусе.

Из нового: объем госзакупок у МСП и СОНКО увеличим с 25% до 35%, экспортный кешбэк 5% от общей суммы договора; Югорская региональная микрокредитная компания будет давать микрозаймы на рефинансирование своих займов сроком до 36 месяцев, предельная ставка по всем займам – 9%, Югорская региональная гарантийная организация вводит рассрочку по уплате вознаграждения за поручительство, поручительство по экспортным аккредитивам со ставкой 0,5%, арендные каникулы по государственному и муниципальному имуществу, снижение ставки налога по УСН с объектом налогообложения "доходы", для всех видов деятельности до 4%", – написал он.

По его словам, также в Югре будут отслеживать цены на стройматериалы, уделять внимание проектам с иностранным участием, обновят инвестиционное меню, разработают шаги по импортозамещению с учетом федеральной программы "Импортозамещение 2.0", будет проводиться мониторинг цен на социально значимые товары.

"Сейчас проблем в розничной торговле нет, ежедневно проверяем цены на товары первой необходимости и топливо, лекарства и продукты есть с запасом. Рассматриваем вопрос снятия или послабления ограничений для общепита, кинотеатров, игровых комнат. Все действующие программы по поддержке бизнеса будут работать в полном объеме, некоторые актуализируем", – добавил Генкель.

Он уточнил, что регион также реализует антикризисные меры, недавно введенные президентом РФ: мораторий на плановые проверки, продление сроков уплаты налогов на региональном уровне, амнистии капитала, льготные кредиты сельхозпроизводителям, бизнесу и IT-компаниям.

tass.ru

Правительство РФ внесло в Госдуму законопроект о возможности изменения цены госконтрактов на геологоразведку

Правительство РФ внесло на рассмотрение Госдумы РФ законопроект (№ 84812-8), который позволит распространить особенности изменения цены госконтрактов в области строительства на геологоразведку.

"Законопроектом предлагается дополнить федеральный закон ("О контрактной системе", 44-ФЗ – ИФ) нормами, распространяющими порядок изменения государственных контрактов в сфере строительства на государственные контракты на выполнение работ по геологическому изучению недр, учитывая необходимость утверждения проектной документации для проведения работ по геологическому изучению недр", – говорилось в материалах правительства, ранее одобрившего этот документ.

Сам законопроект предусматривает распространение механизмов изменения существенных условий контрактов в области строительства на работы по государственному геологическому изучению недр.

Этот документ был подготовлен Минфином РФ осенью прошлого года. "Необходимость внесения указанных изменений обусловлена наличием осо-

бенностей выполнения геологоразведочных работ, связанных с длительным технологическим циклом их осуществления, а также с рядом рисков, в том числе неполучения перспективной с геологической точки зрения информации, ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций, возникших вследствие проведения указанных работ", – говорилось в пояснительной записке к этому законопроекту.

Положения о возможности изменения существенных условий строительных госконтрактов были включены в 44-ФЗ летом 2021 года.

Они предусматривают, в частности, что с 1 января 2022 года при изменении объемов или видов выполняемых работ по строительным госконтрактам или строительным контрактам жизненного цикла допускается изменение цены таких контрактов на 10% и 30% соответственно.

Комитет Госдумы по экологии, природным ресурсам и охране окружающей среды в конце прошлого года предлагал вообще вывести закупки по геологическому изучению недр из-под действия положений 44-ФЗ.

Тогда же глава "Росгеологии" Сергей Горьков отмечал, что выполнение работ по геологическому

изучению недр является технологически сложным, дорогостоящим и рискованным производственным процессом, при котором нередко возникает необходимость корректировки работ, последовательности и сроков их выполнения.

По его словам, нормы действующего законодательства, в частности ФЗ-44 о государственных закупках, не в полной мере учитывают отраслевую специфику, что ведет к риску неисполнения или просрочки исполнения государственных контрактов.

Минфин, в свою очередь, выступил против этой инициативы.

"Минфин не может поддержать такое предложение, потому что все закупки за счет бюджетных средств регулируются действием ФЗ-44, в том числе в рамках правил Евразийского экономического союза, и тут есть обязательства России по законодательному регулированию госзакупок", – отмечал замдиректора департамента бюджетной политики в сфере контрактной системы Минфина Артем Гриненко.

prozakupki.interfax.ru

Правительство РФ разрешило заказчикам по ГОЗ заключать контракты с едпоставщиками по ориентировочной цене

Правительство РФ разрешило госзаказчикам по гособоронзаказу заключать контракты с единственными поставщиками по ориентировочной (уточняемой) цене, следует из правительственного распоряжения, опубликованного на портале правовой информации.

Согласно распоряжению, эта норма будет действовать в течение 2022 года.

Также в документе оговаривается, что такую цену госзаказчики могут устанавливать без регистрации в Федеральной антимонопольной службе (ФАС) России.

Как сообщалось, в прошлом году правительство обязало головных исполнителей (единственных поставщиков) и заказчиков по гособоронзаказу (ГОЗ) согласовывать и обосновывать цены контрактов.

Так, едпоставщики по ГОЗ должны направлять заказчикам документы, обосновывающие их ценовое предложение по госконтрактам. Заказчики, в свою очередь, должны выдавать заключения по этим ценовым предложениям.

В этих заключениях должны указываться либо согласованная заказчиком цена едпоставщика, либо мотивированное обоснование причин несогласия с предложенной ценой.

Причем, если поставщик формировал свое предложение с использованием затратного метода определения цены, то мотивированное обоснование заказчика о несогласии с предлагаемыми затратами должно включать в себя обоснование сумм изменения затрат по каждой статье калькуляции цены единицы продукции.

Также заказчикам по ГОЗ и их поставщикам было разрешено раз в год, по предложению одной из сторон, уточнять и перерегистрировать цену единицы продукции.

Но только при подтверждении существенных изменений условий поставки (производства) продукции.

prozakupki.interfax.ru

Концессию отделили от госзакупки с точностью до запятой

Также на вчерашнем заседании правительства одобрен комплексный законопроект о донастройке концессий, который разрабатывался Минэкономки в течение нескольких лет. Поясним, главная его цель — разграничение этого механизма и госзакупок, необходимость в котором возникла после оспаривания Федеральной антимонопольной службой (ФАС) концессионных проектов со 100-процентным бюджетным финансированием.

Приравняв полное бюджетное финансирование к госзакупкам, ФАС настаивала на том, что его доля должна быть не более 50%.

Минэкономки занимало более мягкую позицию, предусматривая изначально возможность 100-процентного участия бюджетов в таких проектах, ведомство предлагало использовать капитальный грант на покрытие до 75% расходов инвестора, а в течение пяти лет на получение им платы концедента (см. «Ъ» от 31 августа 2020 года). В более поздних версиях проекта допустимая доля государства сократилась до 80% (за исключением отдельных соцпроектов; см. «Ъ» от 18 декабря 2020 года), что вызывало недовольство участников рынка.

Одобренный вчера вариант предполагает, как пояснил «Ъ» через пресс-службу замглавы ведомства Илья Торосов, «по итогам обсуждений законопроекта с ведомствами решили, что в концессионных соглашениях не должно быть 100-процентной компенсации расходов концессионера на создание и эксплуатацию объекта, — это главное отличие концессии от госконтракта». Поэтому, поясняет он, в документе прописано, что частному инвестору размер компенсации расходов на стройку и эксплуатацию «не может превышать или быть равным 100%», это более гибкая формулировка позволит в каждом конкретном случае устанавливать тот или иной процент участия государства или муниципалитета и, соответственно, повысить привлекательность механизма ГЧП.

В остальном ключевые положения законопроекта концептуально не изменились — так, предусматривается возможность компенсации инициировавшему проекту инвестору затрат на подготовку предложения, если в итоге был объявлен конкурс и он не стал победителем. Возмещать такие затраты планируется за счет победителя — максимальный размер компенсации будет установлен правительством. Также вводит-

ся процедура электронного конкурса, как поясняет глава Минэкономки Максим Решетников, это позволит «повысить прозрачность конкурсных процедур, исключить территориальные ограничения при проведении конкурсов, снизить административную нагрузку на органы власти и сократить сроки проведения конкурсных процедур».

Старший юрист Национального центра ГЧП (группа ВЭБ.РФ) Андрей Миронов в целом поддерживает законопроект за исключением норм, которые могут ограничить объем и состав расходов концессионера, подлежащих возмещению за счет бюджета. «Как только данное ограничение появится, дискуссия перейдет из обсуждения возможности полного возмещения расходов в обсуждение, какие расходы можно, а какие нельзя возмещать концессионеру за счет бюджета, и можно ли это сделать, например, в размере 99,99% — возникает риск, не будет ли такое “компромиссное” толкование считаться обходом закона», — полагает он. При этом, добавляет Андрей Миронов, принципиальный вопрос, почему нужно заключать концессию, а не госконтракт, останется нерешенным.

*Евгения Крючкова
Коммерсантъ*

Бизнес запросил понемногу В регионах Сибири ищут меры поддержки предпринимателей в условиях новых санкций

Предпринимательские сообщества и институты развития в Алтайском крае и Новосибирской области направили региональным властям свои предложения о мерах поддержки местного бизнеса в условиях новых антироссийских санкций. Часть предлагаемых мер знакома бизнесу еще с пандемии, например банкротный мораторий.

На первом этапе предприниматели предлагают властям также снизить налоговую нагрузку и число проверок. В перспективе они рассчитывают на помощь в поиске новых партнеров для экспорта и возможность рассчитываться за импорт в рублях.

Впрочем, часть представителей бизнес-сообщества ждет от властей и более радикальных решений — вплоть до отмены систем «Меркурий» и «Платон».

Алтайские предприниматели направили губернатору Виктору Томенко свои предложения по пакету мер поддержки бизнеса в условиях антироссийских санкций.

«Мы понимаем, что основные меры для этого должны приниматься на федеральном уровне. Тем не менее ряд форм поддержки предпринимательских структур может быть принят на региональном и местном уровнях», — говорится в обращении бизнес-омбудсмена Алтайского края Андрея Осипова.

Предприниматели, в частности, считают необходимым сократить в крае налоговую нагрузку и ввести мораторий на изменения налогового законодательства в худшую для малого и среднего предпринимательства (МСП) сторону, а также на повышение ставок по аренде госимущества и земельных участков. Другие предложения касаются роста объемов субсидий на приобретение оборудования и снижение процентной ставки по выкупу находящихся в собственности Алтайского края земельных участков.

Губернатора просят компенсировать работающему на экспорт МСП затраты на грузоперевозки, а предприятиям торговли предоставить прямые субсидии на доставку продуктов питания и товаров первой необходимости в удаленные села. Процентные ставки по займам «Алтайского фонда финансирования предпринимательства» и размер комиссии по поручительству центра предоставления гарантий «Алтайского фонда МСП», по мнению авторов обращения, должны быть пересмотрены. Вместе с алтайским бизнес-омбудсменом 11 предложений подписали представители семи предпринимательских объединений края.

Руководитель Алтайского союза предпринимателей Юрий Фриц назвал вошедшие в итоговый список предложения «осторожными».

«Я убеждал коллег, что сейчас нужно применять гораздо более радикальные меры, но не все поддерживали. Чрезвычайные обстоятельства требуют чрезвычайных мер реагирования. Малый бизнес в последнее время со всех сторон прижимали, и, не отпустив его сегодня, мы можем получить крайне негативные последствия. Оставить все как есть — значит потерять десятки тысяч субъектов предпринимательства в России в обозримом будущем», — сказал он „Ъ-Сибирь“.

По его мнению, остаются должны только «оборотные» налоги, чтобы предприниматель платил, «только когда он зарабатывает». «В Алтайском крае сейчас действует максимальная из возможных ставка по налогу на имущество — 2%. В Москве — меньше. Чем мы так провинились?» — говорит Юрий Фриц. Контрольные мероприятия, считает он, должны сохраниться только в тех сферах, где несоблюдение требований надзорных органов связано с угрозами жизни и здоровью людей. «Должны заработать механизмы, которые бы стимулировали бизнес и экономику на импортозамещение, потому что сейчас нет такой отрасли, которая не была бы у нас зависима от поставок импортных комплектующих и запчастей, сырья. Те, кто решится на импортозамещение, должны получать всемерную поддержку: и налоговые льготы, и доступ к финансовым ресурсам», — считает Юрий Фриц. Стабилизировать ситуацию в экономике, по его мнению, удастся, только если «прекратить развитие всех искусственно созданных систем, которые ведут к поборам с предпринимателей». К их числу он относит системы «Меркурий», «Платон», сборы за расчетно-кассовое обслуживание, продажу и обслуживание терминалов и ряд других. Вместе с тем эксперт призывает к «жесточайшему» контролю в монополизированных отраслях: «На фоне истории, связанной с курсом доллара и ростом издержек, некоторые искусственно повышают цену, страхуя свои возможные будущие риски. Когда у нас внезапно и сильно дорожает, например, сахар, многие не понимают в связи с чем. Та же история с ценами на металл, на уголь».

Пакет предложений, который готовится представить на следующей неделе омским властям региональное представительство «Опоры России», будет сформирован на основе опроса местных бизнесменов. Так, 71% из них указали, что в последние две недели столкнулись с ростом закупочных цен, 27% — со сложностями с доставкой импортных товаров и комплектующих, 18% — с проблемами с логистикой внутри страны и при работе с иностранным программным обеспечением. «Большинство предпринимателей среди наиболее желаемых мер поддержки на сегодня говорят о снижении нагрузки по региональным и местным налогам», — отмечает председатель реготделения «Опоры России» Александр Дерябин. В список предложений, по его словам, также войдут мораторий на контрольно-надзорные мероприятия, возможность реструктуризации действующих займов и продления (с одного до трех-пяти лет) сроков новых займов регионального фонда микрофинансирования МСП. Омские предприниматели также просят вернуть применявшиеся из-за ковида арендные каникулы по муниципальному и госимуществу.

«Среди предпринимателей есть запрос на помощь в поиске партнеров за рубежом, чтобы заменить товары, покупавшиеся в странах, которые ввели санкции, а также на помощь в поисках новых каналов сбыта, в первую очередь в восточных странах», — добавил господин Дерябин.

Еще одной мерой поддержки, по его мнению, должно стать авансирование по госконтрактам: «Закупки с авансированием практически не проводятся, хотя бизнес предоставляет банковские гарантии. Если у нас появится возможность получать хотя бы 30% аванса, у предпринимателей уменьшится потребность в оборотных средствах, ведь сегодня кредиты недоступны из-за роста процентной ставки».

Как рассказал „Ъ-Сибирь“ президент межрегиональной ассоциации руководителей предприятий (МАРП) Сергей Карпекин, пакет необходимых мер для бизнеса региональным властям уже представлен.

«Сейчас основная проблема — рост ставок по кредитным договорам. Многие заключили их по плавающей ставке, к примеру ЦБ+2%. Это было очень выгодно, но сейчас, когда ключевая ставка взлетела, вектор резко изменился. Теперь эти условия не помогают бизнесу, а топят его», — сказал он. По словам господина Карпекина, одно из предложений предусматривает закрепление размера ставок на уровне, действовавшем на начало года. Часть предлагаемых мер, по его словам, знакома бизнесу еще с пандемии. К ним, к примеру, относится банкротный мораторий.

«Предприятия хотят договариваться с нашими восточными и юго-восточными партнерами о расчетах в рублях. Дело хорошее, но как это удастся сделать с теми же китайцами, когда юань уже стоит больше 20 руб., хотя пять лет назад стоил 10 руб., а 10 лет назад — 5 руб.? Не совсем понятно», — сомневается господин Карпекин. В числе эффективных мер он называет реформирование существующих в регионе институтов развития, чтобы они могли кредитовать предприятия под оборотные средства. «Отдельный блок предложений, и я думаю, оборонщики будут активно в этом направлении работать, связан с госконтрактами и гособоронзаказом. Нужно срочно принять корректирующие меры, дать возможность отсрочек, если госзакупка не исполняется по объективным причинам, связанным с санкциями. Не хотелось бы в этой непростой, напряженной ситуации потерять несколько крупных промпредприятий. Задача — не дать им обанкротиться», — сообщил глава МАРП.

Кандидат экономических наук, доцент НГУЭУ Эдуард Коложвари считает, что в нынешней ситуации региональные власти могли бы стать координатором кооперации предпринимателей.

«Главное — четкие цели, ежедневный контроль исполнения мер поддержки. Дальше вразвалочку управлять не получится», — отмечает эксперт. При этом весомо повлиять на ситуацию, по его мнению, может только федеральный центр: «Нужно определить узкие места, без которых страна не сможет развиваться. Срочно сделать государственные инвестиции в основные фонды и компетенции. Производственный бизнес должен быстро, без проволочек получать финансы под 1–2% годовых, потому что банковский канал финансирования выключен из этой игры».

*Дарья Решетникова
kommersant.ru*

Правительство внесло в Госдуму законопроект об электронизации торгов по концессионным соглашениям и ГЧП

Правительство РФ внесло на рассмотрение в Госдуму законопроект, который предусматривает возможность электронизации торгов по концессионным соглашениям и государственно-частному партнерству (ГЧП) с 1 июля 2023 года.

Этот законопроект вносит поправки в законы "О концессионных соглашениях" (115-ФЗ) и "О государственно-частном партнерстве" (224-ФЗ), из которых следует, что с 1 июля 2023 года соответствующие открытые конкурсы могут проводиться в электронной форме на электронных торговых площадках, отобранных правительством РФ для проведения госзакупок.

"Участие оператора электронной площадки в проведении конкурса в электронной форме будет производиться добровольно и исключительно с согласия оператора электронной площадки", — отмечается в пояснительной записке к этому законопроекту.

При этом в законопроекте оговаривается, что электронные конкурсы по концессионным соглашениям и ГЧП должны будут проводиться на ЭТП бесплатно. Не допускается взимание платы ни с концедента (публичного партнера), заявителя и участника конкурса в электронной форме (концессионер, частный партнер), а также с банка, осуществляющего выдачу безотзывной банковской гарантии, предоставляемой в качестве обеспечения заявки на участие в конкурсе в электронной форме.

Также плата не должна взиматься за аккредитацию, идентификацию и аутентификацию участников таких торгов на той или иной ЭТП.

Кроме того, в законопроекте детально прописан порядок проведения соответствующих торгов в электронной форме, определены обязанности, полномочия и ответственность ЭТП при проведении таких торгов.

В пояснительной записке к этому законопроекту оговаривается, что в настоящее время свое согласие об оказании услуги по организации и проведению соответствующих конкурсов в электронной форме на безвозмездной основе подтвердила ЭТП ГПБ.

В настоящее время ЭТП для госзакупок не проводят торгов по концессионным соглашениям и по ГЧП.

"На данный момент у заказчиков нет обязанности проводить торги по концессионным соглашениям в электронной форме на площадках для госзакупок, — сообщил "Интерфаксу" руководитель управления отраслевых проектов ЭТП "РТС-тендер" Виктор Баранов. — Реализация такого функционала — довольно сложный бизнес-процесс, который мы готовы будем реализовать в случае соответствующих решений со стороны регулятора".

По действующим редакциям 115-ФЗ и 224-ФЗ торги по концессионным соглашениям и по ГЧП проводятся в "бумажной" форме. При этом информация об их проведении должна размещаться на официальном сайте для проведения торгов госимуществом (torgi.gov.ru).

По информации на сайте torgi.gov.ru, за последние 6 месяцев на сайте была размещена информация о проведении 2,6 тыс. торгов по концессионным соглашениям и по ГЧП. Также на сайте размещена информация о 8 тыс. объектах, в отношении которых в текущем году планируется заключение концессионных соглашений.

Помимо положений об электронизации торгов законопроект вносит в 115-ФЗ и 224-ФЗ ряд других норм.

В частности, в 115-ФЗ предлагается установить возможность, а не обязанность, включения концессионной платы в концессионные соглашения, в которых предусмотрено финансовое участие концедента, установить не право, а обязанность концедента при исполнении концессионного соглашения осуществлять контроль за соблюдением его условий.

Также законопроект уточняет порядок проведения соответствующих конкурсных процедур, порядок работы конкурсных комиссий.

Кроме того, предлагается ввести в названные законы возможность выбора концедентом или публичным партнером нового способа обеспечения заявки на участие в конкурсе — безотзывной банковской гарантии. При этом требования к таким гарантиям должно будет установить правительство РФ.

prozakupki.interfax.ru

Определили, когда информацию о закупках по Закону № 223-ФЗ не размещают в ЕИС

Речь идет о закупках заказчиков, в отношении которых ввели санкции и (или) ограничения, в том числе заказчиков — кредитных организаций, если такие меры установили против лиц, что контролируют эти организации.

С 7 марта информацию об их закупках, поставщиках, подрядчиках, исполнителях по договорам не размещают в ЕИС.

consultant.ru

ФАС: доптребования в госзакупке применяются независимо от сферы деятельности заказчика

Участник закупки услуг по уборке помещений суда пожаловался, что заказчик незаконно установил доптребования. Их нужно применять, если сфера деятельности заказчика относится к здравоохранению, образованию или науке.

Контролеры с этим не согласились: доптребования в закупке применяются независимо от сферы деятельности заказчика.

consultant.ru

Предложили убрать из открытого доступа некоторые закупки по Закону № 223-ФЗ

Речь идет о закупках заказчиков, в отношении которых ввели санкции или ограничения.

Информацию об их закупках, поставщиках, подрядчиках, исполнителях по договорам не станут размещать в ЕИС.

Планируют, что новшества заработают со дня опубликования. Общественное обсуждение проекта завершается 18 марта.

consultant.ru

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме по продаже имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения: 13.04.2022 г. в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 11.03.2022 г. с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 11.04.2022 года в 18:00 (МСК).

Предмет реализации:

Физкультурно-оздоровительный комплекс,

расположенный по адресу:

Тульская обл., Щекинский р-н, Пришненская с.а, с. Пришня, ул.Центральная, д.7.

Начальная цена: 90 910 500,00 рублей, с учетом НДС.

Минимальная цена: 55 455 405,00 рублей, с учетом НДС.

ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург» извещает о проведении торгов (открытого аукциона) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Екатеринбург».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>

Тел.: 8 (343) 359-71-11, 8 (343) 359-72-23, 8-800-100-66-22.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата и время начала приема заявок:

11.03.2022 г. с 11:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

11.04.2022 г. до 18:00 (МСК).

Дата проведения торгов:

13.04.2022 г. в 11:00 (МСК).

Предмет торгов:

Земельный участок площадью 41 800 кв. м.

Адрес: Московская обл., Ленинский р-н, с/о Картинский, в р-не дер. Ащерино.

Начальная цена: 298 000 000,00 руб., НДС не облагается.

ООО «Газпром трансгаз Ставрополь» извещает о проведении торгов по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Ставрополь».

Прием заявок на участие в торгах с 10:00 11.03.2022 до 15:00 11.04.2022 г (МСК).

Торги 11:00 13.04.2022.

Место проведения торгов: ООО ЭТП ГПБ.

Полный текст извещения указан на сайте <https://etp.gpb.ru/>

Тел.: 8 495 276 0051, 8(962)447-10-30, 8(927)077-72-82.

Предмет продажи:

Лот 1.

Дом оператора «Грачевский», инв. № 04-1156,

назначение: производственное, общей площадью 150,5 кв. м.,

расположен по адресу:

Ставропольский край, Грачевский район, поселок Ямки.

Начальная цена: 500 000,00 руб., с НДС.

Минимальная цена: 250 000,00 руб., с НДС.

ООО «Газэнергосеть Тамбов» извещает о проведении торгов (открытый аукцион) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи движимого имущества

Собственник: ООО «Газэнергосеть Тамбов».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (915) 666-19-66.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме

и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения: 11.04.2022 г. в 12:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 10.03.2022 г.

Дата и время окончания приема заявок: 07.04.2022 года до 18:00 (МСК).

Предмет продажи: АГЭС

по адресу: г. Тамбов, ул. Московская, д. 13.

Начальная цена: 6 985 206,87 рублей, кроме того НДС.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Продавец:

ООО «ТЕТИС Кэпитал» Д.У. ЗПИФ комбинированный «Якорь»,
тел. +7 (495) 725-25-00 (доб. 532).

Организатор торгов:

ООО «Центр-Р.И.Д.», ИНН7713234163,
тел.8(495)7225949, centerRID@mail.ru, http://центр-рид.рф.

Время, место и форма торгов:

открытые торги в электронной форме с открытой формой подачи предложений о цене (далее – торги) будут проведены в **10:00ч. 14.04.22г. (срок приема заявок с 10:00ч. 11.03.22г. до 17:00ч. 11.04.22г.)** на электронной площадке АО «ЕЭТП» в сети Интернет по адресу <http://com.roseltorg.ru> (Росэлторг) (далее – ЭТП).

Лот – Проектная документация стадии «Проект» на строительство объекта гражданского назначения Многофункциональный жилой комплекс по адресу г. Москва, Дмитровское ш., владение 87 (кадастровый номер земельного участка 77:09:0002025:30, общая площадь 2,4252 гектаров).

Начальная цена Лота – 223 312 800,00 руб.

Минимальная цена (цена отсечения) Лота – 5 035 800,00 руб.

Шаг торгов на понижение по Лоту – 14 551 800,00 руб.

Шаг торгов на повышение по Лоту – 250 000,00 руб.

Все цены в т.ч. НДС 20%.

О порядке проведения торгов, в том числе об оформлении участия в торгах, определении лица, выигравшего торги, а также условия договора, заключаемого по результатам торгов, размер, сроки и порядок внесения задатка, реквизиты счетов, документация торгов размещены на ЭТП. Время везде московское.

Информационное сообщение Открытый электронный аукцион по продаже имущества



Продавец: ООО «Национальный Лизинг».

Организатор торгов: АО «Сбербанк – АСТ» (далее – ЭТП) <http://utp.sberbank-ast.ru>.

Продление на 7 дней ранее размещенных аукционов № SBR028-2202010021; № SBR028-2202010020. Новые номера SBR028-2203100008; SBR028-2203100009.

Форма торгов:

открытый аукцион с открытой формой подачи предложений по цене имущества, в электронной форме на право заключения договора купли-продажи.

Дата начала/окончания приема заявок: 11.03.2022 до 18.03.2022.

Начало торгов: 18.03.2022 12:00.

ЛОТ1.

Окрасочно-сушильная камера IRVENT 24/120 ДГ, 2017 года выпуска.

Цена первоначального предложения (начальная цена) 5 500 000 руб. с НДС.

ЛОТ2.

Индукционно-плавильный комплекс с 2мя плавильными узлами ИПП-0,49-350-1, 2017 года выпуска.

Цена первоначального предложения (начальная цена) 1 500 000 руб. с НДС.

Местонахождение – г. Невинномысск.

Информация:

Товар б/у, находился в лизинге, Лизингополучатель признан банкротом, Товар требует демонтажа, данное имущество включено в конкурсную массу Лизингополучателя, подано заявление об исключении. Гарантия на товар отсутствует. Победителем торгов признается участник, предложивший до окончания аукциона наибольшую цену. К участию в аукционе допускаются юр. и физ. лица. Информация и условия участия в торгах и товаре размещены на ЭТП, а также можно получить по телефону 8-903-156-79-59 Наталья Байчурина.

ООО «Газпром трансгаз Ставрополь» извещает о проведение торгов по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Ставрополь».

Прием заявок на участие в торгах с 10:00 11.03.2022 до 15:00 11.04.2022 г (МСК).

Торги 11:00 13.04.2022.

Место проведения торгов: ООО ЭТП ГПБ.

Полный текст извещения указан на сайте <https://etp.gpb.ru/>

Тел.: 8 495 276 0051, 8(962)447-10-30, 8(927)077-72-82.

Предмет продажи:

Лот 1.

Дом оператора, общей площадью 94,8 кв. м.

Место нахождения:

Ставропольский край, Курский район, поселок Балтрабочий.

Начальная цена: 770 000,00 руб., с НДС.

Лот 2.

Дом оператора, общей площадью 57,20 кв. м.

Место нахождения:

Ставропольский край, Курский район, село Уваровское, ул. Стелная, 1А

Начальная цена: 330 000,00 руб., с НДС.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договора купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения: 13.04.2022 г. в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок: 11.03.2022 г. с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок: 11.04.2022 года в 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

«Общежитие на 18 мест»,

расположенное по адресу:

Московская область, Луховицкий район, пос. Газопроводск, ул. Садовая, д. 17а.

Начальная цена: 2 863 000 рублей, с НДС.

Минимальная цена: 1 717 800,00 рублей, с НДС.

ООО «Газпром трансгаз Москва» извещает о проведении торгов (публичное предложение) в электронной форме на право заключения договоров купли-продажи имущества

Собственник: ООО «Газпром трансгаз Москва».

Организатор торгов: ООО ЭТП ГПБ, <https://etp.gpb.ru>.

Контактные телефоны:

8-800-100-66-22, 8 (495) 817-04-40, 8 (495) 817-02-57.

Порядок подачи заявок:

в соответствии с документацией в электронной форме и Регламентом ЭТП ГПБ <https://etp.gpb.ru/>

Дата проведения публичного предложения:

13.04.2022 г. в 11:00 (МСК).

Дата начала приема заявок:

11.03.2022 г. с 10:00 (МСК).

Дата и время окончания приема заявок:

11.04.2022 года в 18:00 (МСК).

Предмет продажи:

Хозяйственные сараи,

расположенные по адресу:

Московская область, Луховицкий район, пос. Газопроводск,

реализуются 28 лотами.

Полная информация о процедурах размещена на официальном сайте <https://etp.gpb.ru>.

ООО «Газпром трансгаз Ставрополь» извещает о проведение торгов по продаже имущества

Продавец: ООО «Газпром трансгаз Ставрополь».

Прием заявок на участие в торгах с 10:00 11.03.2022 до 15:00 11.04.2022 г (МСК).

Торги 11:00 13.04.2022.

Место проведения торгов: ООО ЭТП ГПБ.

Полный текст извещения указан на сайте <https://etp.gpb.ru/>

Тел.: 8 495 276 0051, 8(86547)77-510.

Предмет продажи:

Лот 1.

1/2 часть дома оператора при ГРС г.Ипатово, 85,5 кв.м.

Место нахождения: г.Ипатово, ул.Кирова, д.66.

Начальная цена: 726 815,68 руб., с НДС.

Лот 2.

1/2 часть дома оператора при ГРС г.Ипатово, 85,3 кв.м.

Место нахождения: г.Ипатово, ул.Кирова, д.66.

Начальная цена: 725 131,42 руб., с НДС.

Лот 3.

Дом оператора с надворными постройками, 151,30 кв.м.

Место нахождения:

Ставропольский край, Новоселицкий район, с.Новоселицкое, ул.Петрова, дом №290В.

Начальная цена: 5 984 571,91 рублей, с НДС.